

# FONDO SOCIAL PARA LA VIVIENDA

San Salvador, El Salvador

Comité de Clasificación Ordinario: 15 de abril de 2021

Clasificación	Categoría (*)		Definición de Categoría
	Actual	Anterior	
Emisor	(modificada) EA+.sv	EA.sv	Corresponde a aquellas entidades que cuentan con una buena capacidad de pago de sus obligaciones en los términos y plazos pactados, pero ésta es susceptible de deteriorarse levemente ante posibles cambios en la entidad, en la industria a que pertenece o en la economía. Los factores de protección son satisfactorios.
CIFSV (3,8,10,12,13 y 14) Con garantía hipotecaria	(modificada) AA-.sv	A+.sv	Corresponde a aquellos instrumentos en que sus emisores cuentan con una muy alta capacidad de pago del capital e intereses en los términos y plazos pactados, la cual no se vería afectada ante posibles cambios en el emisor, en la industria a que pertenece o en la economía.
Perspectiva	(modificada) Estable	Positiva	

*"La opinión del Consejo de Clasificación de Riesgo no constituirá una sugerencia o recomendación para invertir, ni un aval o garantía de la emisión; sino un factor complementario a las decisiones de inversión; pero los miembros del Consejo serán responsables de una opinión en la que se haya comprobado deficiencia o mala intención, y estarán sujetos a las sanciones legales pertinentes"*

-----MM US\$ al 31.12.20-----		
ROAA: 3.7%	Activos: 957.1	Patrimonio: 519.9
ROAE: 6.9%	Utilidad: 35.6	Ingresos: 72.9

**Historia:** Emisor EA+ (23.07.01), ↓ EA (14.12.01), ↓ EA- (24.06.03), ↑EA (27.03.12), ↑EA+ (15.04.21) CIFSV (3, 8, 10, 12 y 13) AA- (23.07.01) ↓ A+ (14.12.01), CIFSV (14) A+ (30.06.02). CIFSV (3, 8, 10, 12, 13 y 14) ↓ A (24.06.03) ↑A+ (27.03.12), ↑AA- (15.04.21)

La información utilizada para el presente análisis comprendió los estados financieros auditados al 31 de diciembre de 2017, 2018, 2019 y 2020, así como información adicional proporcionada por la Entidad.

**Fundamento:** El Comité de Clasificación de Zumma Ratings S.A. de C.V. Clasificadora de Riesgo, dictaminó modificar la clasificación del Fondo Social para la Vivienda (FSV) a EA+.sv desde EA.sv y la de sus instrumentos vigentes con garantía hipotecaria a AA-.sv desde A+.sv con base en la evaluación efectuada al 31 de diciembre de 2020 e información subsecuente a esa fecha. Tal decisión ha estado fundamentada en el desarrollo favorable que han mostrado los niveles de solvencia patrimonial en los últimos años, en la consistente generación de utilidades, en el respaldo hacia los activos improductivos acorde al volumen de reservas y en el fortalecimiento de su posición de liquidez y adecuado calce de plazos. La resiliencia de la Institución para afrontar las condiciones del entorno económico / financiero ha sido ponderada asimismo en la decisión del Comité de Clasificación.

Entre los factores que condicionan las calificaciones de riesgo de la Institución y sus instrumentos se señalan: i) los niveles relativamente elevados de préstamos refinanciados y vencidos -vinculados al mercado poblacional que atiende el FSV y al reconocimiento de afectaciones por COVID-19, ii) la participación de los otros ingresos no operacionales en el resultado neto de la Entidad (producto de la recuperación de préstamos), y iii) el entorno de contracción en la actividad económica y su repercusión en la capacidad de pago de los deudores.

Zumma Ratings dará un seguimiento a las potenciales afectaciones adicionales en la sanidad del crédito producto de la contingencia sanitaria. La perspectiva de la calificación pasa a Estable desde Positiva.

**Institución financiera alineada con la política de vivienda del Gobierno salvadoreño:** El FSV es una institución financiera pública autónoma. En ese contexto, FSV tiene gran importancia para el Estado por su condición de ejecutor de políticas públicas en beneficio de los trabajadores para atender problemas habitacionales.

**Incremento en morosidad y participación relativamente elevada de los créditos vencidos y refinanciados, vinculada con el segmento poblacional objetivo del FSV y COVID-19:** El índice de morosidad desmejora a 5.3% desde 4.2% en el lapso de un año en virtud al incremento de US\$10.3 millones en el saldo de vencidos; valorando complementariamente el efecto del menor crecimiento en cartera durante 2020. Al respecto, el reinicio del conteo de días mora en la Institución a partir del mes de julio de 2020 ha determinado en forma importante el nivel de afectación del portafolio del FSV al cierre del año. Por otra parte, la participación conjunta de los créditos refinanciados, reestructurados y vencidos en relación a la cartera total alcanza el 12.7% al cierre de 2020 (12.5% en 2019). Cabe precisar que las operaciones de crédito bajo la condición de refinanciamientos y

reestructuraciones se encuentran 100% cubiertas por las reservas constituidas.

Acorde con el desafiante entorno, Zumma Ratings prevé que la calidad de la cartera continuará condicionada por la vulnerabilidad que refleja su mercado objetivo ante eventos adversos (desempleo, desempeño de la economía). Es de señalar que la cartera afectada que solicitó medidas de alivio temporal representó el 67.7% de los préstamos totales, haciendo notar que, desde los últimos meses de 2020, el FSV ha venido absorbiendo los deterioros en deudores afectados por la contingencia sanitaria, no esperándose un impacto relevante en términos de constitución de reservas adicionales (graduales) en los siguientes períodos por dicho evento. A la fecha, la Institución se encuentra en proceso de evaluación / implementación de la norma referente a la gradualidad de reservas para deudores afectados por la contingencia. La política aprobada contempla una cobertura máxima de reservas voluntarias de 175% sobre créditos vencidos.

**Amplia cobertura de reservas:** el FSV registra un alto volumen de reservas en línea con sus prácticas conservadoras de reconocimiento anticipado de pérdidas. Sobre el particular, las reservas actuales garantizan una cobertura sobre vencidos de 253.9% (336.8% en 2019), de considerar únicamente para préstamos vencidos, la cobertura resulta de 121.5%. El saldo de reservas y el aumento en créditos deteriorados ha determinado la menor relación de comparar con 2019. Al cierre de 2020, la industria bancaria exhibe una relación de 205% (128% en 2019).

Por otra parte, de incorporar la participación de los préstamos refinanciados y reestructurados, la cobertura de reservas del FSV alcanza 105.9%. Cabe destacar que la entidad cuenta con garantías hipotecarias sobre los préstamos otorgados que constituyen mitigantes ante el riesgo de crédito.

**Ajustes en la política crediticia y menor expansión del crédito:** En la búsqueda de incentivar la demanda de créditos, el FSV ha realizado las siguientes modificaciones a la política crediticia:

1. El techo de financiamiento de vivienda de interés social se modificó de US\$38,900 a US\$40,000. También, en viviendas de más de US\$40,000 hasta US\$150,000 se aplican tasas y primas diferenciadas.
2. El Programa “Vivienda en Altura” se incorpora de manera permanente y se creó el Programa de Crédito FSV – FONAVIPO, exclusivo para el sector informal.
3. Ampliación de US\$25,000 a US\$30,000 en el Programa Especial de Vivienda Nueva y reducción de la tasa al 4%, incluyendo modificaciones al Programa Casa Mujer. En el Programa Casa Joven, se amplió rango para la edad.

No obstante, en 2020 el crédito se desaceleró por la situación de emergencia sanitaria y medidas de cuarentena domiciliar. De esta manera, el FSV refleja una importante disminución en el número y monto de facilidades crediticias otorgadas en 2020, aunque superior con respecto a 2018 y 2017. En el año, se otorgaron 4,925 créditos por un monto de US\$97.4 millones (6,366 créditos por US\$115.8 millones en 2019).

Los créditos para la adquisición de vivienda nueva y usada concentran el 69% de las facilidades crediticias

otorgadas en 2020 (81% en 2019) en sintonía con el enfoque de negocio del FSV (productos hipotecarios).

**Menor desempeño de la actividad económica por brote del COVID-19:** El FSV atiende un sector de la población que en su mayoría no es atendido por la banca comercial, ya que se enfoca en financiar vivienda de interés social. De esta manera, el segmento objetivo del FSV presenta un mayor nivel de vulnerabilidad a cambios importantes en el entorno económico (clima de delincuencia, desempleo/empleo informal, alzas en tasas de interés, entre otros). Como resultado del impacto de la emergencia sanitaria, el sector financiero en general ha mostrado una desaceleración en el ritmo de expansión del crédito (expansión del 1% en 2020 versus 5% en años previos); efecto inherente también al FSV. Retomar el ritmo de expansión (post apertura de la economía) se convierte en uno de los retos para el FSV en un entorno económico adverso y con un limitado número de nuevos proyectos de vivienda social.

**Solvencia robusta:** Al cierre de 2020, el FSV presenta una relación de fondo patrimonial a activos ponderados por riesgo de 98.8%, exhibiendo una amplia capacidad de crecimiento y respaldo hacia los activos de baja productividad. Asimismo, el nivel de capitalización continúa registrando una tendencia creciente y aumenta a 54% desde 51% en el lapso de un año, comparándose favorablemente con el promedio sector bancario. Al respecto, la actual base patrimonial del FSV favorece la flexibilidad financiera y el respaldo hacia los activos de baja productividad; ponderándose como una de las principales fortalezas de la Institución.

**Adecuado calce de plazos:** los vencimientos programados de pasivos y la elevada disponibilidad de recursos propios han beneficiado históricamente la gestión de tesorería de la entidad. Asimismo, el FSV exhibe un adecuado calce de plazo entre sus activos y obligaciones, registrando brechas positivas (análisis acumulado) en todas las ventanas de tiempo. Al respecto, en los últimos meses la Entidad ha adquirido nuevos desembolsos y se vienen impulsando iniciativas encaminadas a diversificar las fuentes de financiamiento de la Institución.

**Buen desempeño en resultados:** El FSV viene registrando en los últimos años un desempeño consistente en términos de generación de utilidades. Se ponderan como fortalezas los buenos indicadores de eficiencia y margen neto. En contraposición, se señala la relevante participación de los otros ingresos en el resultado neto de la Entidad (producto de la recuperación de préstamos saneados), así como la menor utilidad financiera. En virtud a la mayor proporción en que decrecen los ingresos respecto de los gastos financieros, la utilidad financiera desmejora en US\$3.5 millones, mientras que el margen financiero se mantiene relativamente estable. Es de señalar que en 2020 el FSV ha constituido un menor volumen de reservas para vencidos (efecto de suspensión de días mora) así como para activos extraordinarios; compensando ello la importante disminución en la utilidad financiera.

Cabe señalar que el aporte de los otros ingresos producto de la recuperación de préstamos representa el 89.7% de la utilidad neta al 31 de diciembre de 2020 (30% de los ingresos). En términos de eficiencia, el FSV exhibe un índice de 37.3% al cierre de 2020 destacando la importante disminución de gastos en bienes de consumo y servicios.

**Fortalezas**

1. Nivel de solvencia patrimonial.
2. Bajo nivel de competencia en el segmento atendido.
3. Política de constitución de reservas.

**Debilidades**

1. Morosidad.
2. Volumen de créditos reestructurados vigentes.

**Oportunidades**

1. Política Nacional de Vivienda que dinamice la oferta/demanda de vivienda de interés social.
2. Condiciones de mercado favorables para acceder a fondeo.

**Amenazas**

1. Entorno económico adverso.

## ENTORNO ECONÓMICO

La crisis sanitaria provocada por el COVID-19 ha sido un evento sin precedentes; generando un efecto disruptivo en la economía a nivel global. En ese sentido, en el segundo y tercer trimestre de 2020 la economía de El Salvador registró significativas disminuciones interanuales en su PIB (-19.8% y -10.2%, respectivamente). Además, el Banco Central de Reserva (BCR) estimó una contracción anual entre -7.0% y -8.5% para el cierre de 2020. Lo anterior refleja el impacto en la economía de las medidas de cierre temporal de fronteras, aeropuertos, restricciones a la libre movilidad, confinamiento social y cese de la actividad económica de los sectores no esenciales para disminuir el número de casos y contagios por la pandemia.

El 24 de agosto de 2020, la economía inició su reapertura. Si bien la reapertura en la economía contribuyó a una recuperación de puestos de trabajo que quedaron en estatus de suspensión temporal, el nivel de empleo formal registró una disminución anual de 2.1% al cierre de 2020. Con base en datos del Fondo Monetario Internacional (FMI), El Salvador reflejará una expansión en su economía del 4.0% para 2021. Entre los factores positivos que podrían contribuir con la recuperación económica se encuentran la disminución en los índices de violencia, los modestos y estables niveles de inflación, el mayor flujo de remesas, el inicio de la vacunación contra el COVID-19 y la tendencia a la baja en las tasas de referencia internacionales. En contraposición, entre los elementos adversos se señalan el aumento en el precio del petróleo, el elevado nivel de endeudamiento público, el acceso a financiamiento del Gobierno sin medidas fiscales claras, la contracción en la inversión privada (local y extranjera), el menor volumen de exportaciones y la percepción que tenga la comunidad internacional sobre el Estado de Derecho en el país.

Según datos del BCR, las exportaciones totales registraron una contracción anual del 15.4% al cierre de 2020, explicada principalmente por el menor importe de los sectores industria manufacturera y maquilas. Durante los meses críticos de la coyuntura sanitaria en que se presentó el cierre de fronteras y sectores no esenciales de la economía, se observó una contracción severa en las exportaciones, sin embargo, la reapertura económica local y de los socios comerciales de El Salvador conllevó una importante recuperación de las exportaciones mensuales en el último trimestre de 2020, logrando niveles mensuales similares a los registrados antes de la pandemia.

Por otra parte, las importaciones decrecieron anualmente en 11.8%, al cierre de 2020, especialmente de productos de industria manufacturera. En otro aspecto, la factura petrolera se redujo un 36.8% producto de los bajos precios registrados (Precio promedio por barril del crudo WTI durante 2020: USD\$39.1), así como por la reducción de la demanda durante el período de confinamiento. No obstante, el precio internacional del petróleo ha mostrado una tendencia al alza en los primeros meses del 2021. El volumen acumulado de remesas recibido en 2020 ascendió a US\$5,918.6 millones, reflejando un incremento anual del

4.8%. En sintonía con la crisis sanitaria y las restricciones de movilidad en Estados Unidos, las remesas familiares registraron una reducción en el segundo trimestre de 2020. Sin embargo, la apertura de la economía norteamericana, así como una recuperación en la tasa de desempleo hispano contribuyeron a su incremento en el segundo semestre de 2020.

La actual crisis encontró las finanzas públicas en una posición de fragilidad debido al elevado endeudamiento y al estrecho espacio fiscal. El volumen de deuda pública total incrementó anualmente un 14.2% en 2020 (uno de los más altos de la región); estimándose que el ratio deuda/PIB se ubicó en 90.0% al cierre de 2020. Al respecto, el país emitió US\$1,000 millones con un plazo de 32 años y una tasa de interés del 9.50% en julio de 2020; valorándose el alto costo de este financiamiento en virtud del perfil crediticio de El Salvador (B- y B3 por S&P y Moody's, respectivamente). Cabe mencionar que Moody's modificó la perspectiva crediticia de El Salvador a Negativa en febrero de 2021, debido a los retos fiscales y de sostenibilidad de la deuda pública que presenta el Gobierno. Durante los dos primeros meses del 2021, el Gobierno presentó atrasos en el pago a proveedores y en la transferencia de recursos FODES, mientras que los ingresos recaudados fueron menores a los presupuestados; presionando aún más las finanzas públicas.

Zumma Ratings considera que el gasto por servicio de la deuda será importante en 2021, principalmente por el vencimiento de LETES y CETES y el limitado acceso a financiamiento externo e interno. Un aspecto clave será la estrategia fiscal que impulse el Gobierno; considerando el control que tendrá el partido Nuevas Ideas en la Asamblea Legislativa a partir del 1 de mayo. Además, el Gobierno ha confirmado que mantiene negociaciones con el FMI para una Línea de Crédito Extendida, conllevando a la implementación de un potencial ajuste fiscal.

## ANÁLISIS DEL SECTOR

Las medidas adoptadas por las autoridades para el diferimiento obligatorio de las cuotas de los créditos y la suspensión del conteo de días mora, ha permitido mantener temporalmente la sanidad del portafolio de cartera de créditos y consecuentemente no ha presionado significativamente la rentabilidad de la banca en cuanto a la constitución de reservas de saneamiento adicionales. Cabe precisar que, a partir de marzo de 2021, ha entrado en vigencia una nueva normativa que regula la gradualidad de la constitución de reservas para deudores afectados por la contingencia sanitaria (a partir de enero 2022 y anticipadamente de manera voluntaria) y el reinicio de conteo de días mora a partir del 14 de marzo de 2021. Ello, presionará y condicionará el desempeño de la industria en los siguientes años dado el esfuerzo adicional de reconocimiento de pérdidas por cartera COVID más las provisiones usuales que se registran producto de la constante evaluación de los activos de riesgo crediticio; generándose así un panorama complejo para la industria

bancaria, que requerirá la adopción de medidas para reducir sus costos y analizar la necesidad de potenciales capitalizaciones para apalancar crecimiento de la cartera de créditos dada la menor generación interna de capital. Con base en lo indicado, Zumma Ratings continuará monitoreando la perspectiva sectorial de la industria.

El crédito registró una importante desaceleración en el año 2020 comparado con años anteriores, en un entorno condicionado por los efectos de la contingencia sanitaria. En ese contexto, la cartera exhibe un modesto incremento del 1%, sustancialmente menor al promedio de años previos (5%). Dicho aumento estuvo fundamentado en la expansión de los sectores de electricidad, servicios y construcción, en contraposición a los de consumo y vivienda (segmento banca de personas). Cabe precisar que el bajo ritmo de colocación obedece a una combinación de cautela por parte de la banca por el entorno de incertidumbre sobre el desempeño de algunos sectores y una menor demanda de créditos por parte de personas (principalmente) y empresas para nuevos proyectos. En el contexto de la normalización de la actividad económica, se espera una paulatina recuperación en la expansión del crédito, aunque en niveles inferiores a los registrados en periodos previos.

La calidad de cartera del sistema se ha mantenido estable. Las normas temporales emitidas por el Banco Central de Reserva que avalaron medidas de alivio para la población, entre ellas el diferimiento en el pago de cuotas de créditos, la suspensión del conteo de días de vencimiento y el no cambio de la categoría de riesgo para casos afectados por el brote del COVID-19, han determinado hasta la fecha la evolución de los activos de riesgo crediticio. En ese contexto, el índice de mora pasa a 1.63% desde 1.76% en el lapso de doce meses, teniéndose la expectativa de un mayor nivel de deterioro con base en el reinicio del conteo de días de atraso a partir de marzo 2021. Por otra parte, las reservas actuales garantizan una cobertura del 205.6% al cierre del año (128.5% en 2019). Al respecto, el registro de provisiones voluntarias por parte de algunas instituciones del sector financiero (que han elaborado modelos de pérdidas esperadas, y se han anticipado a un potencial e importante deterioro de la cartera), ha determinado el mayor nivel de cobertura para la industria; indicador que se podría ver sensibilizado con el reinicio del conteo de días mora.

En el contexto de la contingencia sanitaria, los créditos refinanciados exhiben un incremento anual del 11% (3% en 2019) proveniente principalmente de operaciones del sector servicios. La cuantificación de las potenciales pérdidas por efectos de la pandemia, se convierte en uno de los aspectos clave en la tendencia de la calidad de activos, solvencia y resultados de la banca. De ahí que la capacidad de absorción de las provisiones requeridas dependerá en gran medida de la fortaleza y flexibilidad financiera de cada institución para registrarlas dentro del plazo establecido para cada sector / actividad de destino.

En los últimos años, el fondeo de la banca salvadoreña se ha fundamentado en depósitos a plazo, operaciones a la vista y financiamiento provisto por entidades financieras

del exterior; complementándose con la emisión de instrumentos financieros en el mercado local. El descalce de plazos y las concentraciones individuales relevantes (depositantes) en algunos bancos se señalan como factores de riesgo. En ese contexto, destaca el aumento anual en la base de depósitos (12%), principalmente de cuentas a la vista, favoreciendo la posición de liquidez del sector.

La reducción de los requerimientos de liquidez y reservas en adición al crecimiento del 12% en la base de depósitos generó una mayor posición de liquidez: misma que ha sido manejada con cautela por parte de la banca que asume esta flexibilización como una medida transitoria durante el período de la pandemia. La participación conjunta de las disponibilidades e inversiones sobre el total de activos mejora a 33% desde 30% en 2019 en sintonía con la tendencia de las fuentes de fondeo, el menor ritmo de colocación de nuevos préstamos; así como por la compra de deuda pública de corto plazo.

El sector bancario registra una disminución en los indicadores de rentabilidad en 2020 de comparar con años anteriores, alcanzando un ROE y ROA de 6.5% y 0.7% respectivamente. De esta manera, la banca cerró con una utilidad global de US\$138.1 millones, reflejando una contracción anual del 29%, equivalente en términos monetarios a US\$57.4 millones. Lo anterior se explica principalmente por el mayor gasto en reservas de saneamiento y una menor utilidad financiera. Esto último está vinculado con el efecto conjunto de menores ingresos en otros servicios y comisiones, así como un mayor costo por depósitos (por el mayor volumen de éstos). Por otra parte, si bien se exhibe una menor utilidad financiera, el índice de eficiencia de la banca se beneficia de la reducción en la carga operativa (gastos generales y de personal).

## ANTECEDENTES GENERALES

El Fondo Social para la Vivienda es una institución de crédito autónoma, de Derecho Público, creada por Decreto Legislativo No. 328 del 17 de mayo de 1973. Nació como un programa de seguridad social en el que participan el Estado, patronos y los trabajadores, con el objeto de contribuir a la solución del problema habitacional de los trabajadores, proporcionando los medios adecuados para la adquisición de vivienda.

Los estados financieros del FSV han sido preparados de acuerdo con los principios, normas y procedimientos contenidos en el Manual Técnico del Sistema de Administración Financiera Integrado, Subsistema de Contabilidad Gubernamental. Al 31 de diciembre de 2020, se emitió una opinión limpia sobre los estados financieros auditados de la entidad.

## GOBIERNO CORPORATIVO

El FSV cuenta con un sistema y políticas de gobierno corporativo acordes con su naturaleza jurídica y con

autoridades de gobierno definidas por su ley de creación. Dicho sistema y políticas están definidos en su Instructivo de Gobierno Corporativo que detalla entre otros temas las responsabilidades de la Asamblea de Gobernadores y Junta Directiva, así como de la Administración Superior. Se incluyen asimismo disposiciones relacionadas a la Asamblea de Gobernadores, Consejo de Vigilancia, Junta Directiva, Funcionamiento de Junta Directiva, Comités de Junta Directiva y Transparencia de Información.

La autoridad máxima está representada por la Asamblea de Gobernadores, integrada por 13 miembros (9 propietarios y 4 suplentes) los cuales representan diferentes sectores: Ministerio de Vivienda, Ministro de Obras Públicas, Ministro de Trabajo y Previsión Social, Ministro de Hacienda, Ministro de Economía y representantes de los sectores patronal (2 propietarios y 2 suplentes) y laboral (2 propietarios y 2 suplentes). Cabe precisar que el Ministerio de la Vivienda, ha sido incluido en la Asamblea de Gobernadores y es quien preside la misma.

Por su parte, la Junta Directiva del FSV está integrada por un presidente, 4 directores propietarios y sus respectivos suplentes, los cuales provienen de los sectores público, patronal y laboral.

## **GESTION Y ADMINISTRACION DE RIESGO**

El FSV tiene un conjunto de políticas, procedimientos y manuales para cada una de las áreas involucradas en la identificación, medición, control y mitigación, así como el monitoreo y comunicación de los distintos tipos de riesgos a los que se encuentran expuestas las operaciones (crédito, operacional, reputacional, mercado y liquidez, lavado de dinero, activos y financiamiento al terrorismo); además, se encuentra implementando la gestión de seguridad de la información, de acuerdo a buenas prácticas y a la normativa supervisada por la Superintendencia del Sistema Financiero. La gestión de riesgos es fortalecida por el sistema de Gestión de la Calidad certificado bajo la norma ISO 9001:2015, el cual es sometido a auditorías de seguimiento anualmente y de recertificación cada tres años.

La Junta Directiva, Administración Superior y Plana Gerencial ejercen un control adecuado sobre los riesgos antes citados, a través de comités de Junta Directiva, comités de apoyo y de la Unidad de Riesgos, con lo cual se asegura una adecuada gestión y garantiza que la toma de decisiones sea congruente con los riesgos identificados.

## **ANÁLISIS DE RIESGO**

En un entorno condicionado por la contingencia sanitaria, los activos del FSV reflejaron un crecimiento anual del 0.8% equivalente en términos monetarios a US\$7.3 millones. La evolución de la estructura financiera de la institución estuvo determinada por la disminución en cartera, el fortalecimiento de la posición de liquidez, el vencimiento y repago de títulos valores; la disminución en

el saldo de financiamientos recibidos; así como por el fortalecimiento patrimonial acorde con la constitución de reservas voluntarias.

### **Gestión de Negocios**

Al igual que en el sector bancario, el FSV refleja un menor desempeño en términos de generación de negocios en 2020, aunque superior con respecto a 2018 y 2017. Durante el año, se otorgaron 4,925 créditos por un monto de US\$97.4 millones (6,366 créditos por US\$115.8 millones en 2019) lo cual equivale a una disminución del 15.9% en términos monetarios. Los créditos para la adquisición de vivienda nueva y usada concentran el 69% de las facilidades crediticias otorgadas en 2020 (81% en 2019) en sintonía con el enfoque de negocio del FSV (productos hipotecarios).

El análisis indica que el mayor financiamiento para la adquisición de vivienda usada ha determinado la evolución del crédito; representando el 51.6% del total de créditos otorgados. Al respecto, la limitada disponibilidad de un número importante de nuevos proyectos de vivienda explica la tendencia descrita en el tipo de financiamientos otorgados por el FSV.

En términos de segmento de negocios, el FSV atiende un sector de la población que es poco atractivo para la banca comercial, ya que la institución se enfoca en financiar vivienda de interés social, como ejecutor de políticas públicas en línea con su mandato. Acorde con lo anterior, el FSV tiene una posición preferencial en el financiamiento de vivienda para familias de estratos con bajos/medianos ingresos, en virtud de la experiencia y facilidades que otorga la institución.

Cabe mencionar que el segmento objetivo del FSV es vulnerable a cambios importantes en el entorno económico (clima de delincuencia, desempleo/empleo informal, alzas en tasas de interés, entre otros). En ese contexto, y como resultado del impacto de la emergencia sanitaria, el sector financiero en general ha mostrado una desaceleración en el ritmo de expansión del crédito; efecto inherente también al FSV. Retomar el ritmo de expansión (post apertura de la economía) se convierte en uno de los desafíos para el FSV en un entorno económico adverso y con un limitado número de nuevos proyectos de vivienda social.

Por otra parte, desde finales de 2014, el FSV ha promovido políticas y programas orientados al incentivo de la demanda crediticia entre las cuales se señalan: “Casa Joven” y “Política de Reducción de Tasas de Interés para nuevos créditos”. Sobre el particular, si bien en los últimos años se viene observando una mayor base de activos productivos, aún no se genera el flujo de intermediación suficiente que favorezca un mejor desempeño operativo para el FSV.

En la búsqueda de incentivar la demanda de créditos, el FSV ha realizado las siguientes modificaciones a la política crediticia:

1. El techo de financiamiento de vivienda de interés

social se modificó de US\$38,900 a US\$40,000. También, en viviendas de más de US\$40,000 hasta US\$150,000 se aplican tasas y primas diferenciadas.

2. El Programa “Vivienda en Altura” se incorpora de manera permanente y se creó el Programa de Crédito FSV – FONAVIPO, exclusivo para el sector informal.
3. Ampliación de US\$25,000 a US\$30,000 en el Programa Especial de Vivienda Nueva y reducción de la tasa al 4%, incluyendo modificaciones al Programa Casa Mujer. En el Programa Casa Joven, se amplió rango para la edad.

Un aspecto a considerar es que el 1 de junio de 2019, tomó posesión una nueva administración gubernamental. En ese sentido, el FSV realizó una reducción focalizada en tasas de interés y primas en algunas líneas de negocios en septiembre de 2019 y febrero de 2021. Esto para permitir que un mayor número de personas acceda a créditos de vivienda. Entre los productos que se beneficiaron de estos ajustes se mencionan: vivienda nueva de hasta US\$30 mil al 4.0% de interés y 0% de prima (por un monto de US\$15.0 millones por año); vivienda de interés social hasta US\$40.0 mil; Programa Casa Mujer; Programa Casa Joven; entre otros.

### **Calidad de Activos**

La calidad de activos del FSV mantiene una vinculación con su modelo de negocio y segmento objetivo (niveles de morosidad). Ante ello, el establecimiento de políticas para el fortalecimiento de provisiones sobre activos no productivos (préstamos vencidos y activos extraordinarios), se ha ponderado favorablemente en el análisis.

El índice de morosidad desmejora a 5.3% desde 4.2% en el lapso de un año en virtud al incremento de US\$10.3 millones en el saldo de vencidos; valorando complementariamente el efecto del menor crecimiento en cartera durante 2020. Al respecto, el reinicio del conteo de días mora en la Institución a partir del mes de julio de 2020 ha determinado en forma importante el nivel de afectación del portafolio del FSV al cierre del año. A la fecha de evaluación, existe un promedio de 399 créditos (US\$7.0 millones aproximadamente) a los cuales se les ha suspendido el conteo de días mora, el cual se reactivará en enero de 2022 conforme lo establecido en la normativa.

Por otra parte, la participación conjunta de los créditos refinanciados, reestructurados y vencidos en relación a la cartera total alcanza el 12.7% al cierre de 2020 (12.5% en 2019). Cabe precisar que las operaciones de crédito bajo la condición de refinanciamientos y reestructuraciones se encuentran 100% cubiertas por las reservas constituidas. Al respecto, el FSV tiene por política mantener una cobertura de 100% sobre los reestructurados clasificados en A1, A2 y B.

Acorde con el desafiante entorno, Zumma Ratings prevé que la calidad de la cartera continuará condicionada por la vulnerabilidad que refleja su mercado objetivo ante eventos adversos (desempleo, desempeño de la economía, otras variables). Es de señalar que la cartera afectada que solicitó medidas de alivio temporal representó inicialmente

el 67.7% de los préstamos totales, haciendo notar que, desde los últimos meses de 2020, el FSV ha venido absorbiendo los deterioros en deudores afectados por la contingencia sanitaria, no esperándose un impacto relevante en términos de constitución de reservas adicionales (graduales) en los siguientes períodos por dicho evento. A la fecha, la administración del FSV está evaluando si será necesaria la constitución de reservas adicionales considerando que lo determinado en la política que establece una constitución máxima de reservas voluntarias de 175% sobre cartera vencida.

El FSV registra un alto volumen de reservas en línea con sus prácticas conservadoras de reconocimiento anticipado de pérdidas. De esta manera, las reservas actuales garantizan una cobertura sobre vencidos de 253.9% (336.8% en 2019). El saldo de reservas y el aumento en créditos deteriorados ha determinado la menor relación de comparar con 2019. Al cierre de 2020, la industria bancaria exhibe una cobertura sobre vencidos de 205% (128% en 2019). De incorporar la participación de los préstamos refinanciados y reestructurados, la cobertura de reservas del FSV alcanza 105.9%. Cabe destacar que la entidad cuenta con garantías hipotecarias sobre los préstamos otorgados que constituyen mitigantes ante el riesgo de crédito.

En la misma línea, la nula exposición patrimonial respecto de los activos no productivos refleja la suficiencia de reservas sobre bienes recibidos en pago y créditos vencidos. Finalmente, el número de viviendas para la venta totaliza 4,840 unidades habitacionales (5,148 en 2019) de las cuales el 60.5% se encuentran invadidas (35% en 2019).

### **Fondeo y Liquidez**

La evolución anual de los pasivos financieros ha estado determinada por la amortización de algunos tramos de emisiones, la devolución programada de cotizaciones, así como por la disminución en el saldo de líneas de crédito con instituciones financieras.

La estructura de fondeo del FSV se fundamenta principalmente en los depósitos de ex afiliados por cotizaciones, la emisión de certificados de inversión, así como en préstamos recibidos de instituciones financieras de segundo piso y multilaterales; complementándose con su amplia base patrimonial. La principal fuente de fondeo para el FSV son los depósitos de ex afiliados por cotizaciones, haciendo notar que se tiene constituida una provisión para su reclamo cuyo propósito es atender solicitudes de trabajadores por devolución con reclamo por inconformidad de saldo.

El fondeo con instituciones financieras se fundamenta en líneas provistas por el Banco Centroamericano de Integración Económica (línea de US\$100 millones) y en recursos de BANDESAL (línea de US\$50 millones). Por otra parte, las emisiones de certificados de inversión a largo plazo se incorporan los certificados CDVIFSV, emitidos para las AFP's, sin garantía hipotecaria y a una tasa del 3%. Es importante destacar que, con la reforma a

la Ley del Sistema de Ahorro para Pensiones de octubre de 2017, el FSV no cuenta con los beneficios contemplados en la anterior Ley: emisiones sin calificación, tasa preferencial, no inscripción en Bolsa, obligatoriedad de las AFP's de comprar estos títulos, entre otros. Al respecto, la Entidad continúa realizando gestiones con otros proveedores de fondos de largo plazo para el financiamiento de proyectos de vivienda de interés social; incluyendo gestión de préstamos por US\$100 millones con el BID, el cual tendría garantía soberana.

En relación con la administración de la liquidez, el FSV tiene la política de mantener fondos disponibles hasta por cuatro meses de obligaciones, favoreciendo su gestión de la liquidez. Los vencimientos programados de pasivos y la elevada disponibilidad de recursos propios benefician la gestión de tesorería de la entidad. Asimismo, el FSV exhibe un adecuado calce de plazo entre sus activos y obligaciones, registrando brechas positivas en todas las ventanas de tiempo.

Al cierre de 2020, las inversiones temporales se integran principalmente por depósitos en bancos comerciales, estatales y un banco cooperativo; reflejando una participación creciente en la estructura de balance de la Institución. El fortalecimiento en las inversiones obedece a una política de mayor liquidez para prevenir dificultades de acceso de fondos ante escenarios de estrés en el mercado local o internacional. A lo anterior se agrega la menor dinámica de crecimiento ante la emergencia sanitaria por COVID-19.

### **Evolución de Resultados**

El FSV viene registrando en los últimos años un desempeño consistente en términos de generación de utilidades. Se ponderan como fortalezas los buenos indicadores de eficiencia y margen neto. En contraposición, se señala la relevante participación de los otros ingresos en el resultado neto de la Entidad (producto de la recuperación de préstamos), así como la menor utilidad financiera.

Como parte de la estructura de ingresos, el FSV reconoció en 2020 US\$7.1 millones de intereses diferidos de cartera COVID-19, habiéndose registrado las provisiones respectivas por considerarse inversión no recuperable. En ese contexto, los ingresos registran una disminución anual de US\$4.0 millones proveniente principalmente de intereses de préstamos.

En virtud a la mayor proporción en que decrecen los ingresos respecto de los gastos financieros, la utilidad financiera desmejora en US\$3.5 millones, mientras que el margen financiero se mantiene relativamente estable. Es de señalar que en 2020 el FSV ha constituido un menor volumen de reservas para créditos vencidos (efecto de suspensión de días mora) así como para activos extraordinarios; compensando ello la importante disminución en la utilidad financiera. También compensa la menor utilidad financiera, la disminución de US\$2.5 millones en los gastos administrativos; vinculada al reciente período de confinamiento que implicó una menor transaccionalidad para la Institución (volumen de escrituraciones, valúo de inmuebles y recuperación).

Cabe precisar que el aporte de los otros ingresos producto de la recuperación de préstamos representa el 89.7% de la utilidad neta al 31 de diciembre de 2020 (30% de los ingresos totales de la entidad). Al respecto, la futura expansión en activos productivos podría conllevar paulatinamente a reducir la alta dependencia de los otros ingresos (recuperación de cartera en cuentas de orden) en la generación de resultados.

En términos de eficiencia, el FSV exhibe un índice de 37.3% al cierre de 2020 destacando la importante disminución de gastos en bienes de consumo y servicios; mientras que los índices de rentabilidad patrimonial y sobre activos se ubicaron en 6.9% y 3.7% respectivamente (7.6% y 3.8% en 2019).

### **Solvencia**

Al cierre de 2020, el FSV presenta una relación de fondo patrimonial a activos ponderados por riesgo de 98.83%, exhibiendo una amplia capacidad de crecimiento y respaldo hacia los activos de baja productividad. Asimismo, el nivel de capitalización continúa registrando una tendencia creciente y aumenta a 54% desde 51% en el lapso de un año, comparándose favorablemente con el promedio sector bancario. Al respecto, la actual base patrimonial del FSV favorece la flexibilidad financiera y el respaldo hacia los activos de baja productividad; ponderándose como una de las principales fortalezas del FSV. La fuerte generación y capitalización de resultados y el modesto desempeño del crédito, explican la tendencia del indicador de adecuación.



**FONDO SOCIAL PARA LA VIVIENDA**  
**BALANCE GENERAL**  
**(MILES DE DÓLARES)**

	DIC.17		DIC.18		DIC.19		DIC.20	
		%		%		%		%
<b>ACTIVOS</b>								
Disponibilidades	21,965	2.4%	26,453	2.8%	30,072	3.2%	30,547	3.2%
Anticipos de fondos	3,807	0.4%	4,696	0.5%	5,334	0.6%	5,834	0.6%
<b>Total de Inversiones</b>	<b>21,252</b>	<b>2.4%</b>	<b>57,792</b>	<b>6.2%</b>	<b>60,920</b>	<b>6.4%</b>	<b>65,294</b>	<b>6.8%</b>
Inversiones temporales	20,940	2.3%	57,485	6.2%	60,585	6.4%	64,899	6.8%
Inversiones permanentes	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%
Inversiones en existencias	312	0.0%	307	0.0%	335	0.0%	394	0.0%
<b>Préstamos Vigentes</b>	<b>919,320</b>	<b>102.5%</b>	<b>914,700</b>	<b>98.3%</b>	<b>936,630</b>	<b>98.6%</b>	<b>920,213</b>	<b>96.1%</b>
Préstamos hipotecarios	908,148	101%	902,778	97%	923,689	97%	909,577	95%
Préstamos personales, ent. públicas	449	0.1%	460	0.0%	444	0.0%	357	0.0%
Intereses Corrientes	10,723	1.2%	11,462	1.2%	12,498	1.3%	10,280	1.1%
Préstamos Vencidos	37,500	4.2%	36,505	3.9%	41,281	4.3%	51,617	5.4%
<b>Préstamos Brutos</b>	<b>956,820</b>	<b>107%</b>	<b>951,205</b>	<b>102%</b>	<b>977,911</b>	<b>103%</b>	<b>971,831</b>	<b>102%</b>
Menos:								
Reserva de saneamiento	124,454	13.9%	125,520	13.5%	139,023	14.6%	131,076	13.7%
<b>Préstamos Netos de reservas</b>	<b>832,366</b>	<b>92.8%</b>	<b>825,685</b>	<b>88.8%</b>	<b>838,889</b>	<b>88.3%</b>	<b>840,755</b>	<b>87.8%</b>
Activo fijo neto	15,762	1.8%	13,603	1.5%	12,582	1.3%	12,287	1.3%
Otros activos	1,954	0.2%	2,111	0.2%	2,016	0.2%	2,353	0.2%
<b>TOTAL ACTIVOS</b>	<b>897,105</b>	<b>100%</b>	<b>930,340</b>	<b>100%</b>	<b>949,812</b>	<b>100%</b>	<b>957,070</b>	<b>100%</b>
<b>PASIVOS</b>								
Depósitos de afiliados	212,085	23.6%	202,647	21.8%	194,080	20.4%	189,259	19.8%
<b>Total de depósitos</b>	<b>212,085</b>	<b>23.6%</b>	<b>202,647</b>	<b>21.8%</b>	<b>194,080</b>	<b>20.4%</b>	<b>189,259</b>	<b>19.8%</b>
Títulos Valores	208,415	23.2%	190,409	20.5%	172,402	18.2%	154,396	16.1%
Financiamiento Interno y Externo	42,419	4.7%	67,456	7.3%	79,805	8.4%	77,239	8.1%
Cuentas por pagar	13,609	1.5%	16,824	1.8%	16,857	1.8%	16,231	1.7%
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>476,528</b>	<b>53.1%</b>	<b>477,337</b>	<b>51.3%</b>	<b>463,145</b>	<b>48.8%</b>	<b>437,125</b>	<b>45.7%</b>
<b>PATRIMONIO NETO</b>								
Capital Social	6,635	0.7%	6,635	0.7%	6,635	0.7%	6,635	0.7%
Superávit por reevaluación	8,754	1.0%	6,726	0.7%	5,712	0.6%	5,712	0.6%
Reservas	371,811	41.4%	405,183	43.6%	438,799	46.2%	472,016	49.3%
Resultado del Ejercicio	33,376	3.7%	34,459	3.7%	35,521	3.7%	35,582	3.7%
<b>TOTAL PATRIMONIO NETO</b>	<b>420,577</b>	<b>46.9%</b>	<b>453,004</b>	<b>48.7%</b>	<b>486,667</b>	<b>51.2%</b>	<b>519,946</b>	<b>54.3%</b>
<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</b>	<b>897,105</b>	<b>100%</b>	<b>930,340</b>	<b>100%</b>	<b>949,812</b>	<b>100%</b>	<b>957,070</b>	<b>100%</b>

**FONDO SOCIAL PARA LA VIVIENDA**  
**ESTADO DE GANANCIAS Y PÉRDIDAS**  
**(MILES DE DÓLARES)**

	DIC.17		DIC.18		DIC.19		DIC.20	
		%		%		%		%
<b>Ingresos Financieros</b>	<b>74,369</b>	<b>100%</b>	<b>75,613</b>	<b>100%</b>	<b>76,913</b>	<b>100%</b>	<b>72,884</b>	<b>100%</b>
Intereses por préstamos	73,136	98%	72,697	96%	73,420	95%	69,072	95%
Intereses sobre depósitos	1,234	2%	2,916	4%	3,493	5%	3,732	5%
Intereses por títulos valores	0	0%	0	0%	0	0%	80	0%
<b>Gastos Financieros</b>	<b>13,806</b>	<b>19%</b>	<b>14,164</b>	<b>19%</b>	<b>13,308</b>	<b>17%</b>	<b>12,805</b>	<b>18%</b>
Intereses y comisiones sobre préstamos	1,601	2%	1,533	2%	3,707	5%	4,359	6%
Intereses y comisiones sobre títulos	10,114	14%	9,031	12%	8,173	11%	7,145	10%
Intereses sobre depósitos de cotizaciones	982	1%	933	1%	889	1%	859	1%
Otros gastos financieros	1,109	1%	2,668	4%	539	1%	442	1%
<b>UTILIDAD FINANCIERA</b>	<b>60,564</b>	<b>81%</b>	<b>61,449</b>	<b>81%</b>	<b>63,605</b>	<b>83%</b>	<b>60,079</b>	<b>82%</b>
Saneamiento de Préstamos	24,310	33%	25,955	34%	30,189	39%	32,303	44%
Saneamiento de Activos Extraordinarios	12,647	17%	10,297	14%	15,986	21%	1,727	2%
<b>UTILIDAD F. NETA DE PROVISIONES</b>	<b>23,607</b>	<b>32%</b>	<b>25,198</b>	<b>33%</b>	<b>17,430</b>	<b>23%</b>	<b>26,049</b>	<b>36%</b>
<b>GASTOS ADMINISTRATIVOS</b>	<b>23,960</b>	<b>32%</b>	<b>25,129</b>	<b>33%</b>	<b>24,938</b>	<b>32%</b>	<b>22,398</b>	<b>31%</b>
Salarios y otras remuneraciones	11,527	15%	12,159	16%	13,391	17%	13,544	19%
Gastos en bienes de consumo y servicios	8,749	12%	9,237	12%	7,819	10%	4,769	7%
Depreciación y amortización	3,605	5%	3,678	5%	3,635	5%	4,034	6%
Otros gastos	79	0%	54	0%	93	0%	51	0%
<b>RESULTADO DE OPERACIÓN</b>	<b>-353</b>	<b>0%</b>	<b>69</b>	<b>0%</b>	<b>-7,508</b>	<b>-10%</b>	<b>3,651</b>	<b>5%</b>
Otros Ingresos (gastos) neto	33,729	45%	34,390	45%	43,029	56%	31,931	44%
<b>UTILIDAD (PERDIDA) NETA</b>	<b>33,376</b>	<b>45%</b>	<b>34,459</b>	<b>46%</b>	<b>35,521</b>	<b>46%</b>	<b>35,582</b>	<b>49%</b>

**FONDO SOCIAL PARA LA VIVIENDA**

<b>INDICADORES FINANCIEROS</b>	<b>DIC.17</b>	<b>DIC.18</b>	<b>DIC.19</b>	<b>DIC.20</b>
<b>Capital</b>				
Pasivo / patrimonio	1.13	1.05	0.95	0.84
Patrimonio / Activos	0.47	0.49	0.51	0.54
Pasivo / activo	0.53	0.51	0.49	0.46
Patrimonio / Préstamos brutos	44.0%	47.6%	49.8%	53.5%
Patrimonio / Prestamos vencidos	1121.5%	1240.9%	1178.9%	1007.3%
<b>LIQUIDEZ</b>				
Disponible / Activos	0.05	0.09	0.10	0.10
Disponible / Depósitos de afiliados	0.20	0.41	0.47	0.50
Préstamos netos / Depósitos	3.92	4.07	4.32	4.44
<b>RENTABILIDAD</b>				
ROAE	8.3%	7.9%	7.6%	6.9%
ROAA	3.8%	3.8%	3.8%	3.7%
Margen financiero	81.4%	81.3%	82.7%	82.4%
Utilidad neta / Ingresos financieros	44.9%	45.6%	46.2%	48.8%
Rendimiento de Activos	7.4%	7.3%	7.2%	6.8%
Costo de la Deuda	3.0%	3.1%	3.0%	3.0%
Margen	4.5%	4.2%	4.2%	3.8%
Gasto Administrativo / activo	2.7%	2.7%	2.6%	2.3%
Eficiencia operativa	39.6%	40.9%	39.2%	37.3%
<b>CALIDAD DE ACTIVOS</b>				
(Vencidos-Reservas ) / Patrimonio	-20.7%	-19.6%	-20.1%	-15.3%
<b>Refinanciados y Reestructurados Vigentes</b>	<b>70,658</b>	<b>72,853</b>	<b>81,361</b>	<b>72,106</b>
<b>Refinanciados y Reestructurados Vencidos</b>	<b>8,646</b>	<b>10,002</b>	<b>9,964</b>	<b>12,159</b>
Morosidad	3.9%	3.8%	4.2%	5.3%
Vencidos + Ref + Reestr / Cartera	11.3%	11.5%	12.5%	12.7%
Reservas / Préstamos Vencidos	331.9%	343.8%	336.8%	253.9%
Reservas / Vencidos + Refinanc. + Reestruct.	115.1%	114.8%	113.4%	105.9%
Cartera Vencida	37,500	36,505	41,281	51,617
Inmovilización del patrimonio	-20.7%	-19.6%	-20.1%	-15.3%

**MONTO Y SALDOS DE LAS EMISIONES VIGENTES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2020 (MILES DE US\$)**

Denominación	Serie	Monto autorizado	Monto vigente	Fecha de colocación	Tasa	Plazo original	Garantía
CIFSV-3	A	\$32,000	\$686	14/9/1998	4.92%	25 años	Hipotecaria
	B		\$480	14/10/1998	4.99%		Hipotecaria
	C		\$398	16/11/1998	4.86%		Hipotecaria
	D		\$315	14/12/1998	4.92%		Hipotecaria
	E		\$750	15/1/1999	4.99%		Hipotecaria
	F		\$731	12/2/1999	4.80%		Hipotecaria
	G		\$421	12/3/1999	5.02%		Hipotecaria
	H		\$713	16/4/1999	4.99%		Hipotecaria
CIFSV-8	A	\$34,286	\$1,189	15/6/1999	4.92%	25 años	Hipotecaria
	B		\$823	14/7/1999	4.99%		Hipotecaria
	C		\$183	19/8/1999	4.86%		Hipotecaria
	D		\$731	16/9/1999	4.92%		Hipotecaria
	E		\$914	14/10/1999	4.99%		Hipotecaria
	F		\$731	14/12/1999	4.92%		Hipotecaria
	G		\$1,143	14/1/2000	4.99%		Hipotecaria
CIFSV-10	A	\$22,857	\$1,371	14/4/2000	4.99%	25 años	Hipotecaria
	B		\$914	16/5/2000	4.86%		Hipotecaria
	C		\$1,143	14/6/2000	4.92%		Hipotecaria
	D		\$1,143	14/7/2000	4.99%		Hipotecaria
CIFSV-12	A	\$82,277	\$2,286	3/10/2000	4.89%	25 años	Hipotecaria
	B		\$686	15/11/2000	4.80%		Hipotecaria
	C		\$686	14/12/2000	4.92%		Hipotecaria
	D		\$1,646	15/1/2001	4.99%		Hipotecaria
	E		\$1,645	15/2/2001	4.80%		Hipotecaria
	F		\$1,653	16/3/2001	4.92%		Hipotecaria
	G		\$1,653	24/4/2001	4.98%		Hipotecaria
	H		\$1,653	18/5/2001	4.86%		Hipotecaria
	I		\$1,653	15/6/2001	4.92%		Hipotecaria
	J		\$1,653	13/7/2001	4.99%		Hipotecaria
	K		\$950	24/8/2001	4.83%		Hipotecaria
	L		\$950	21/9/2001	4.96%		Hipotecaria
	M		\$950	12/10/2001	4.99%		Hipotecaria
	N		\$950	16/11/2001	4.86%		Hipotecaria
CIFSV-13	A	\$100,000	\$2,880	14/12/2001	4.92%	25 años	Hipotecaria
	B		\$2,240	18/1/2002	4.99%		Hipotecaria
	C		\$2,240	14/2/2002	4.80%		Hipotecaria
	D		\$2,240	14/3/2002	4.92%		Hipotecaria
	E		\$2,520	12/4/2002	4.99%		Hipotecaria
	F		\$2,520	15/5/2002	4.80%		Hipotecaria
	G		\$2,520	14/6/2002	4.92%		Hipotecaria
	H		\$2,520	12/7/2002	4.99%		Hipotecaria
	I		\$2,520	16/8/2002	4.86%		Hipotecaria
	J		\$1,120	13/9/2002	5.02%		Hipotecaria
	K		\$2,240	16/10/2002	4.99%		Hipotecaria
	L		\$1,960	15/11/2002	4.80%		Hipotecaria
CIFSV-14	TRAMO 1	\$104,000	\$2,240	13/12/2002	5.02%	25 años	Hipotecaria
	TRAMO 2		\$2,560	14/2/2003	4.80%		Hipotecaria
	TRAMO 3		\$2,560	11/4/2003	4.91%		Hipotecaria
	TRAMO 4		\$2,880	11/7/2003	4.91%		Hipotecaria
	TRAMO 5		\$2,880	22/8/2003	4.86%		Hipotecaria
	TRAMO 6		\$2,880	12/9/2003	5.02%		Hipotecaria
	TRAMO 7		\$2,880	12/12/2003	5.02%		Hipotecaria
	TRAMO 8		\$3,240	27/2/2004	4.83%		Hipotecaria
	TRAMO 9		\$2,880	2/4/2004	4.89%		Hipotecaria
	TRAMO 10		\$3,240	28/5/2004	4.83%		Hipotecaria
	TRAMO 11		\$3,240	2/7/2004	4.89%		Hipotecaria
	TRAMO 12		\$3,240	30/7/2004	4.87%		Hipotecaria
CDVIFSV01	TRAMO 1	\$22,500	\$4,136	26/2/2013	3.00%	25 años	Sin Garantía
	TRAMO 2		\$4,238	28/5/2013	3.00%		Sin Garantía
	TRAMO 3		\$4,266	27/9/2013	3.00%		Sin Garantía
	TRAMO 4		\$3,561	19/12/2013	3.00%		Sin Garantía
CDVIFSV02	TRAMO 1	\$24,800	\$4,687	28/3/2014	3.00%	25 años	Sin Garantía
	TRAMO 2		\$4,762	30/7/2014	3.00%		Sin Garantía
	TRAMO 3		\$4,783	28/11/2014	3.00%		Sin Garantía
	TRAMO 4		\$4,860	28/4/2015	3.00%		Sin Garantía
CDVIFSV03	TRAMO 1	\$27,500	\$5,219	29/9/2015	3.00%	25 años	Sin Garantía
	TRAMO 2		\$5,689	26/4/2016	3.00%		Sin Garantía
	TRAMO 3		\$5,872	31/10/2016	3.00%		Sin Garantía
	TRAMO 4		\$6,290	28/3/2017	3.00%		Sin Garantía
<b>Total</b>		<b>\$450,220</b>	<b>\$154,396</b>				

## Anexo sobre Resumen de Normativas Aprobadas para Entidades Bancarias

A continuación, se presenta un resumen sobre los aspectos clave de las normas aprobadas por el Comité de Normas del BCR relacionadas con la industria bancaria:

### Liquidez:

#### **NPBT 04. Normas Técnicas Temporales para el Cálculo de la Reserva de Liquidez.**

- Vigencia a partir del 31/12/2020 hasta el 22/06/2021.
- Permite mantener la disminución en los coeficientes que son aplicables para el cálculo del requerimiento de Reserva de Liquidez.

### Crédito:

#### **NPBT 01. Normas Técnicas Temporales para el Tratamiento de los Créditos Afectados por COVID-19.**

- Vigencia a partir del 15/09/2020 hasta el 13/03/2021.
- Conservarán la categoría de riesgo que tenían al 29 de febrero de 2020, aquellos deudores afectados por el brote del COVID-19.
- La suspensión en el conteo de los días mora para agentes afectados por la pandemia.
- Implementación de procedimientos para modificar las condiciones de los créditos (tasas, plazos y periodos de gracia) acordados con los deudores.
- Inclusión de anexo detallando el saldo de cartera COVID-19 y no COVID-19.

#### **NPBT 05. Normas Técnicas Temporales para Incentivar el Otorgamiento de Créditos.**

- Vigencia a partir del 17/03/2021 hasta el 22/06/2021.
- Aquellas entidades que incrementen el saldo vigente de capital de su cartera de créditos productivos y/o de adquisición de vivienda, tendrán un incentivo equivalente a un descuento del 25% del referido incremento para el cálculo de su requerimiento de reserva de liquidez.

#### **NRP 25. Normas Técnicas para la Aplicación de Gradualidad en la Constitución de Reservas de Saneamiento en Créditos Afectados por COVID-19.**

- Vigencia a partir del 14/03/2021 hasta el 14/03/2026.
- Se deben documentar arreglos con deudores afectados por pandemia en un plazo máximo de 120 días (180 días para aquellos deudores con los que la institución no ha podido comunicarse).
- Se establece definición de cartera COVID y no COVID:  
COVID: Aquellos deudores que fueron afectados e hicieron uso de alguna medida de alivio. Adicionalmente, un crédito que fue afectado, pero luego fue reclasificado a No COVID, pero vuelve a presentar afectación podrá volver a cartera COVID (Esto por un plazo de hasta 180 días).  
NO COVID: Que no fueron afectados ni hicieron uso de un arreglo crediticio, o que, habiendo aplicado a alguno, cumplieron con normalidad sus pagos y salieron de dicha condición.
- Actualizar valúo de garantías en un plazo de hasta 12 meses.
- Reinicio del conteo de días mora (14 de marzo de 2021), excepto para créditos de vivienda (01 de enero de 2022).
- Establecimiento de plazos para la constitución gradual de reservas de créditos afectados por el COVID-19. En los primeros 5 días de octubre de 2021, las entidades deberán enviar a la SSF la cartera COVID al cierre del tercer trimestre del presente año, las reservas que debe constituir según la NCB-022 y las efectivamente registradas.
- El inicio para la constitución de reservas para créditos COVID-19 será el 1 de enero de 2022, pero si la institución desea iniciar el registro de manera anticipada, la norma lo permite. También, podrá aplicar un porcentaje mayor que el exigido por la norma.
- Si las reservas registradas el 1 de enero de 2022 son inferiores a las constituidas a febrero de 2020, no se podrán revertir durante el período de gradualidad.
- Exige la divulgación en las notas de los estados financieros del saldo de la cartera COVID-19, el monto de reservas estimadas, el porcentaje de constitución mensual a registrar y el valor pendiente de constituir para alcanzar el total requerido.

**Solvencia:**

**NPB3 04. Normas de Aplicación del Requerimiento de Fondo Patrimonial.**

- Vigencia a partir del 15/03/2021.
- Ponderarán al 50% los créditos a cinco o más años plazo, otorgados a familias de medianos y bajos ingresos para adquisición de vivienda, cuyo monto otorgado no supere los US\$150,000.00 (antes US\$75,000.00).

La opinión del Consejo de Clasificación de Riesgo no constituirá una sugerencia o recomendación para invertir, ni un aval o garantía de la emisión; sino un factor complementario a las decisiones de inversión; pero los miembros del Consejo serán responsables de una opinión en la que se haya comprobado deficiencia o mala intención, y estarán sujetos a las sanciones legales pertinentes.

Las clasificaciones públicas, criterios, Código de Conducta y metodologías de Zumma Ratings Clasificadora de Riesgo S.A. (Zumma Ratings) están disponibles en todo momento en nuestro sitio web [www.zummaratings.com](http://www.zummaratings.com).

Las clasificaciones crediticias emitidas por Zumma Ratings constituyen las opiniones actuales de Zumma Ratings sobre el riesgo crediticio futuro relativo de entidades, compromisos crediticios o deuda o valores similares a deuda, y las clasificaciones crediticias y publicaciones de investigación publicadas por Zumma Ratings (las "publicaciones de Zumma Ratings") que pueden incluir opiniones actuales de Zumma Ratings sobre el riesgo crediticio futuro relativo de entidades, compromisos crediticios o deuda o valores similares a deuda. Zumma Ratings define riesgo crediticio como el riesgo de que una entidad no pueda cumplir con sus obligaciones contractuales, financieras una vez que dichas obligaciones se vuelven exigibles, y cualquier pérdida financiera estimada en caso de incumplimiento. Las clasificaciones crediticias no toman en cuenta cualquier otro riesgo, incluyen sin limitación: riesgo de liquidez, riesgo legal, riesgo de valor de mercado o volatilidad de precio. Las clasificaciones crediticias y publicaciones de Zumma Ratings no constituyen ni proporcionan recomendación o asesoría financiera o de inversión, y las clasificaciones crediticias y publicaciones de Zumma Ratings no constituyen ni proporcionan recomendaciones para comprar, vender o mantener valores determinados; todas las decisiones son exclusiva responsabilidad del inversionista.

Derechos de autor por Zumma Ratings. La reproducción o distribución total o parcial de los contenidos producidos por Zumma Ratings, se entenderán protegidos por las leyes relativas a la propiedad intelectual desde el momento de su creación; por lo tanto, estará prohibida su reproducción, salvo con autorización previa y por escrito de forma electrónica. Todos los derechos reservados. Toda la información aquí contenida se encuentra protegida por Ley de Propiedad Intelectual, y ninguna de dicha información podrá ser copiada, reproducida, reformulada, transmitida, transferida, difundida, redistribuida o revendida de cualquier manera, o archivada para uso posterior en cualquiera de los propósitos antes referidos, en su totalidad o en parte, en cualquier forma o manera o por cualquier medio, por cualquier persona sin el consentimiento previo por escrito de Zumma Ratings.

Toda la información aquí contenida es obtenida por Zumma Ratings de fuentes consideradas precisas y confiables. Zumma Ratings lleva a cabo una investigación razonable de la información factual sobre la que se base de acuerdo con sus propias metodologías de clasificación, y obtiene verificación razonable de dicha información de fuentes independientes, en la medida de que dichas fuentes se encuentren disponibles para una emisión dada o en una determinada jurisdicción. La forma en que Zumma Ratings lleve a cabo la investigación factual y el alcance de la verificación por parte de terceros que se obtenga variará dependiendo de la naturaleza de la emisión calificada y el emisor, los requisitos y prácticas en la jurisdicción en que se ofrece y coloca la emisión y/o donde el emisor se encuentra, la disponibilidad y la naturaleza de la información pública relevante, el acceso a representantes de la administración del emisor y sus asesores, la disponibilidad de verificaciones preexistentes de terceros tales como los informes de auditoría, cartas de procedimientos acordadas, evaluaciones, informes actuariales, informes técnicos, dictámenes legales y otros informes proporcionados por terceros, la disponibilidad de fuentes de verificación independiente y competentes de terceros con respecto a la emisión en particular o en la jurisdicción del emisor, y una variedad de otros factores. Los usuarios de clasificaciones e informes de Zumma Ratings deben entender que ni una investigación mayor de hechos ni la verificación por terceros puede asegurar que toda la información en la que Zumma Ratings se basa en relación con una clasificación o un informe será exacta y completa. En última instancia, el emisor y sus asesores son responsables de la exactitud de la información que proporcionan a Zumma Ratings y al mercado en los documentos de oferta y otros informes.

Zumma Ratings es una entidad supervisada por la Superintendencia del Sistema Financiero y además sujeta al cumplimiento de la Ley contra el Lavado de Dinero y Activos; en tal sentido, Zumma Ratings podrá solicitar en cualquier momento información para el cumplimiento de las leyes y normativas aplicables, como políticas de conozca a su cliente para la realización de una debida Diligencia.

Confidencialidad. Referente a la información recibida para la evaluación y clasificación Zumma Ratings ha accedido y accederá a información que será tratada como CONFIDENCIAL, la cual es y será compartida por el emisor cumpliendo con todas las disposiciones legales en materia de reserva bancaria, protección de datos de carácter personal, debiendo este garantizar que posee autorización de los titulares de los datos para compartir información. Ninguna información será compartida cedida o transmitida por Zumma Ratings sino dentro del contexto de la Legislación aplicable. No se considerará información confidencial aquella que sea de dominio público o que haya sido obtenida por Zumma Ratings por otros medios dentro del contexto del respeto a la autodeterminación informativa y será utilizada exclusivamente para la finalidad de los servicios de clasificación.

# Fondo Social para la Vivienda

## Factores Clave de Clasificación

**Entorno Operativo con Tendencia Negativa:** Las clasificaciones de Fondo Social para la Vivienda (FSV) están altamente influenciadas por el entorno operativo local que, de acuerdo con Fitch Ratings, tiene una tendencia negativa y está influenciado por la pandemia de coronavirus que afecta al sistema financiero en general.

**Perfil de la Compañía Robusto:** A pesar del entorno retador, el perfil de la compañía se mantuvo robusto y bien posicionado para mantenerse sin cambios significativos en el horizonte de la clasificación. La institución posee una participación de mercado de 32.2% de cartera de hipotecas en el sistema financiero de El Salvador a diciembre de 2020.

**Controles de Riesgo Razonables:** El apetito de riesgo de la institución considera los segmentos de clientes atendidos y su objetivo social. La institución posee un esquema de controles de riesgo que ha mostrado ser razonable y permitido mantener una cartera con un desempeño razonable dadas las limitaciones impuestas por el entorno operativo.

**Indicadores de Mora Razonables:** El indicador de mora mayor a 90 días de FSV mostró un incremento al cierre de 2020 hasta alcanzar 5.3% de la cartera total (diciembre 2019: 4.2%), el cual es uno de los indicadores más altos en su historial reciente. La entidad delimitó de manera temprana las ayudas o diferimientos para sus créditos en los primeros meses de la pandemia, lo cual abarcó a la totalidad del portafolio y, a diferencia del resto del sistema, bancario, a partir de julio de 2020, comenzó a mostrar la cartera con su deterioro real.

**Niveles de Rentabilidad Robustos:** La institución continúa destacando por su rentabilidad robusta. Al 31 de diciembre de 2020, el indicador de utilidad antes de impuestos sobre activos promedio fue de 3.7%, mientras que, al cierre de 2019, fue de 3.8%. La rentabilidad alta se sostiene a pesar del incremento de la mora, pues la entidad ya contaba con reservas crediticias amplias por lo cual el incremento en el costo de crédito no fue tan significativo.

**Perfil de Fondeo Estable:** FSV tiene una estructura pasiva que representa una ventaja para su desempeño financiero, pues se conforma de emisiones de títulos, deuda con entidades financieras y el fondo de cotizaciones cerrado. Los pasivos sin pignoración representaron 45.9% del pasivo total al cierre de 2020, correspondiente casi en su totalidad al fondo cerrado de cotizaciones.

## Sensibilidades de Clasificación

**Factores que podrían, individual o colectivamente, conducir a una acción de clasificación positiva/alza:**

Un alza en las clasificaciones es poco probable en el corto plazo, debido a los riesgos que ejerce el entorno operativo desafiante salvadoreño sobre FSV y su relación amplia con el soberano, cuya clasificación crediticia tiene una Perspectiva Negativa.

**Factores que podrían, individual o colectivamente, conducir a una acción de clasificación negativa/baja:**

Reducciones en las clasificaciones podrían provenir de un deterioro significativo en el perfil financiero de FSV por los efectos de un entorno operativo. También, un deterioro de sus métricas de calidad de activos que derivara en un indicador de utilidad sobre activos promedio por debajo de 1.0% podría resultar en una baja en las clasificaciones.

## Clasificaciones

### Escala Nacional

Emisor, Nacional Largo Plazo EAA-(slv)

### Perspectivas

Nacional, Largo Plazo Estable

## Metodologías Aplicables

[Metodología de Instituciones Financieras No Bancarias \(Septiembre 2019\)](#)

[Metodología de Calificaciones en Escala Nacional \(Diciembre 2020\)](#)

## Publicaciones Relacionadas

[El Salvador \(Mayo 2020\)](#)

## Analistas

Mario Hernández

+503 2516 6614

[mario.hernandez@fitchratings.com](mailto:mario.hernandez@fitchratings.com)

Rolando Martínez

+503 2516 6619

[rolando.martinez@fitchratings.com](mailto:rolando.martinez@fitchratings.com)



## Clasificaciones de Deuda

Tipo de Clasificación	Clasificación
CIFSV3	AA(slv)
CIFSV8	AA(slv)
CIFSV10	AA(slv)
CIFSV12	AA(slv)
CIFSV13	AA(slv)
CIFSV14	AA(slv)

Fuente: Fitch Ratings

Las clasificaciones de las emisiones de FSV están un *notch* (escalón) por encima de la de emisor de largo plazo, debido a que están respaldadas por cartera hipotecaria. En opinión de Fitch, estas emisiones garantizadas tienen una probabilidad de recuperación mayor que el resto de sus pasivos, al estar respaldadas en la cesión de préstamos hipotecarios por un monto equivalente a al menos 125% del valor emitido.

## Características Principales de las Emisiones

Denominación	Tipo de Instrumento	Moneda	Monto Autorizado (miles)	Plazo	Garantía	Series
CIFSV3	Certificados de inversión	Dólares	32,000.0	25 años	Cartera hipotecaria	A-D, B-D, C-D, D-D, E-D, F-D, G-D y H-D
CIFSV8	Certificados de inversión	Dólares	34,285.7	25 años	Cartera hipotecaria	A-D, B-D, C-D, D-D, E-D, F-D y G-D
CIFSV10	Certificados de inversión	Dólares	22,857.1	25 años	Cartera hipotecaria	A-D, B-D, C-D y D-D
CIFSV12	Certificados de inversión	Dólares	82,276.9	25 años	Cartera hipotecaria	A-D, B-D, C-D, D-D, E-D, F-D, G-D, H-D, I-D, J-D, K-D, L-D, M-D y N-D
CIFSV13	Certificados de inversión	Dólares	100,000.0	25 años	Cartera hipotecaria	A-D, B-D, C-D, D-D, E-D, F-D, G-D, H-D, I-D, J-D, K-D y L-D
CIFSV14	Certificados de inversión	Dólares	120,000.0	25 años	Cartera hipotecaria	1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11 y 12.

Nota: La información es al 31 de diciembre de 2020.  
Fuente: FSV.

## Cambios Relevantes

### Entorno Operativo Continúa Retador para la Banca en 2021

El desempeño financiero de las instituciones salvadoreñas está altamente influenciado por el entorno operativo (EO), el cual experimentó una contracción económica derivada de la pandemia causada por el coronavirus, con una caída del PIB real de 8% en 2020 y la expectativa de una recuperación moderada de 5% en 2021. Fitch cree que el EO para el sector bancario salvadoreño seguirá siendo desafiante en 2021, lo que podría impactar principalmente la calidad de activos y la rentabilidad de las entidades, debido al dinamismo bajo de negocios y al deterioro de la capacidad de pago de los deudores. Asimismo, la incertidumbre de la política económica, el déficit fiscal y las restricciones de financiamiento por parte del Gobierno podrían acrecentar los desafíos del EO para las instituciones financieras.

Para la evaluación del EO, Fitch considera el PIB per cápita de El Salvador y el índice de facilidad para hacer negocios del Banco Mundial, aunado a la clasificación soberana del país en escala internacional de 'B-' con Perspectiva Negativa. Esta última refleja el deterioro en los indicadores de sostenibilidad de la deuda, dada la ampliación del déficit fiscal, las restricciones de financiamiento en el mercado local y el acceso incierto a recursos externos, lo cual podría

influir en los costos de fondeo de los bancos y su exposición a la deuda soberana. Además, la agencia pondera el marco regulatorio salvadoreño más rezagado respecto al de otros países de Centroamérica, al mostrar una adopción parcial de las recomendaciones de Basilea, mientras que los estándares contables difieren de las Normas Internacionales de Información Financiera.

### **Normativas Aprobadas para Manejo de Cartera con Medidas Temporales de Alivio**

Recientemente, el banco central aprobó nuevas normas para la cartera crediticia afectada por la pandemia. En estas se establecen los plazos para la debida documentación de dichos créditos, la reanudación del conteo de días de mora a partir del 14 de marzo de 2021, con excepción de los préstamos de vivienda a partir del 1 de enero de 2022, así como la gradualidad en la constitución de reservas a realizar mensualmente para los préstamos deteriorados en los que se aplicaron las normas temporales de alivio. En esta gradualidad, hay una diferenciación en el plazo máximo de acuerdo al tipo de crédito: 24 meses para empresas grandes, sin incluir turismo (36 meses incluyendo turismo), 48 meses para micro, pequeñas y medianas empresas, autoempleo y consumo, así como 60 meses para préstamos de vivienda.

En opinión de Fitch, estas normativas, en conjunto con las extendidas hasta mediados de 2021, relacionadas con el incentivo para el otorgamiento de créditos con un descuento en el cálculo del requerimiento de la reserva de liquidez, podrían aminorar el efecto en los resultados de las instituciones financieras por la gradualidad en la constitución de reservas para los préstamos afectados. Por otro lado, el reinicio del conteo de días de mora se podría reflejar en una afectación mayor en la calidad de cartera de las entidades con modelos de negocio menos diversificados y con portafolios de créditos con exposiciones importantes en los sectores más impactados. No obstante, desde 2020, las entidades tomaron medidas prudenciales, tales como fortalecer sus equipos de cobranza e incrementar las reservas crediticias voluntarias, así como cuidar su liquidez, lo cual podría ayudar a mitigar en cierto grado las presiones en su desempeño financiero.

## **Resumen de la Compañía y Factores de Evaluación Cualitativa**

### **Perfil de la Compañía**

A pesar del retador entorno de 2020 a raíz de la pandemia de coronavirus, el perfil de la compañía se mantuvo robusto y bien posicionado para mantenerse sin cambios significativos en el horizonte de la clasificación. La institución poseía una participación de mercado de 32.2% de cartera de hipotecas en el sistema financiero de El Salvador a diciembre de 2020. La franquicia de la entidad se fundamenta en su modelo de negocio que se enfoca en segmentos de mercado de vivienda popular, los cuales no son atendidos por la banca comercial, siendo la entidad el proveedor principal del país en este producto. La oferta principal sigue siendo la adquisición de vivienda usada, seguido de vivienda nueva y adquisición de activos extraordinarios.

La institución posee una estructura organizacional simple de entidad financiera que no ha sufrido cambios. También cuenta con una infraestructura liviana de canales de servicio respecto a su tamaño y, durante el último año, se apalancó de su infraestructura informática para continuar ofreciendo sus servicios y reducir el impacto en la colocación crediticia de la pandemia.

### **Administración y Estrategia**

La estructura gerencial y operativa de FSV se mantuvo sin cambios durante 2020 y se prevé estabilidad para 2021. La administración posee amplia experiencia y conocimiento del negocio de financiamiento de vivienda con la gerencia clave, mostrando una estabilidad alta en sus posiciones y roles. En cuanto al gobierno corporativo, la institución tiene un marco de gestión considerado razonable para una institución estatal y el cual se apoya en atribuciones y limitaciones que su ley de origen impone. La buena capacidad de gestión se evidencia en la consecución de metas financieras a través de los años. Dada la contingencia por la pandemia en 2020, la limitación principal de logro de objetivos fue el crecimiento de cartera, lo cual Fitch esperaba y es evidente a nivel de sistema financiero; no obstante, la capacidad de obtención de resultados fue bastante buena y resaltó respecto de la plaza salvadoreña.

### **Apetito de Riesgo**

El apetito de riesgo de la institución se alineado con los segmentos atendidos y objetivo social. No ha cambiado significativamente en el último año. La institución efectuó modificaciones a sus

políticas de colocación crediticia, acordes con su objetivo social, para continuar facilitando la adquisición de vivienda a pesar de un entorno más restrictivo. En opinión de la agencia, estas modificaciones no incrementan de manera material el ya alto apetito de riesgo, ya que están más enfocadas en montos de prima y tasa, y no hacia flexibilización de capacidad de pagos o comprobación de ingresos. La institución posee un esquema de controles de riesgo que ha mostrado ser razonable y permitido mantener una cartera con un razonable desempeño, dadas las limitaciones por el entorno operativo en 2020. Entre los cambios más relevantes, hubo un reforzamiento de la gestión de cobros, cuyos beneficios se observan en los primeros meses de 2021.

El crecimiento, como era de esperarse, se mantuvo estancado en 2020 previendo que será modesto para 2021. Los riesgos de mercado, por su parte, se mantienen sin cambios relevantes y mitigados en buena medida por una estructura de balance menos sensible a variaciones de tasa de interés, dado el bajo apalancamiento.

## **Indicadores Financieros Clave – Desarrollos Recientes**

### **Calidad de Activos**

Como fue previsto, la mora de la institución mostró un incremento al cierre de 2020 hasta alcanzar 5.3% de la cartera total (diciembre 2019: 4.2%), uno de los indicadores más altos en su historial reciente. La entidad delimitó de manera temprana las ayudas o diferimientos para sus créditos en los primeros meses del inicio de la pandemia, lo cual abarcó a la totalidad del portafolio y, a partir de julio de 2020, comenzó a mostrar la cartera con su deterioro real a diferencia del resto del sistema, lo cual no hace comparable la evolución de la calidad crediticia del fondo y los competidores en la banca comercial. En opinión de la agencia, la cartera ha mostrado un buen desempeño, considerando su naturaleza y el impacto del entorno; además de los indicadores de calidad, este buen desempeño se evidenció en la rápida recuperación de las cuotas de préstamos posterior a la finalización de las medidas de alivio.

Producto de las medidas de refuerzo mencionadas, la mora se redujo de manera relevante al inicio de 2021, hasta alcanzar 2.6% en febrero de 2021. Si bien es probable que la mora pueda tener algún incremento en el resto del año, el escenario base de la agencia es de mostrar niveles inferiores a los que se obtuvieron en 2020.

La cobertura de préstamos se mantiene alta, al representar 254% de los préstamos vencidos a diciembre de 2020. Los préstamos castigados netos en 2020 representaron 4.8% de la cartera, sin incremento significativo respecto a 2019 (4.2%), mientras que la cartera reestructurada y refinanciada representó 8.8% de la cartera total, en línea respecto de períodos anteriores. Dada la naturaleza al detalle y bajo monto del préstamo promedio de vivienda, la institución tiene una concentración de deudores baja, al representar los 20 mayores menos de 0.3% de la cartera total y 0.5% del patrimonio.

### **Ganancias y Rentabilidad**

La institución destaca con su rentabilidad robusta, a pesar del entorno retador. Al 31 de diciembre de 2020, el indicador de utilidad antes de impuestos sobre activos promedio fue de 3.7%, mientras que, al cierre de 2019, fue de 3.8%. El fundamento que ha permitido mantener la rentabilidad alta a pesar del aumento en deterioro es que la entidad ya contaba con reservas amplias, por lo que el incremento en el costo de créditos no fue tan significativo como para afectar la generación de utilidades. Por otra parte, el fundamento de la alta rentabilidad es la estructura pasiva de bajo costo con que cuenta la institución, la cual le permite contar con un margen de interés alto, a pesar de ser una cartera hipotecaria. A diciembre, el margen de la institución fue de 7.3%.

Dadas las nuevas condiciones de tasas más favorables para nuevos créditos el margen debería reducirse, aunque no de manera significativa. Fitch prevé que la entidad continúe mostrando un alto indicador de rentabilidad por encima del 3% para 2021. Por otra parte, la institución cuenta con una baja diversificación de ingresos y una eficiencia operativa razonable, al considerar que los gastos operativos representan 55.1% de los ingresos brutos.

### **Capitalización y Apalancamiento**

La principal fortaleza financiera de la institución continúa siendo la capitalización robusta, explicada por el apalancamiento bajo de la entidad. A diciembre de 2020, la deuda del fondo

representó 0.5x el capital tangible de la institución, siendo un indicador que destaca respecto de la plaza tanto en entidades bancarias como no bancarias; al incluir la deuda de los programas de emisión, el indicador incrementa al 0.8x, pero este continúa destacando. En opinión de la agencia, la institución posee una alta capacidad para absorber pérdidas de su balance. Previendo que la estructura pasiva no muestre cambios significativos en 2021 la capitalización debería mantenerse robusta en el horizonte de la clasificación. Por su parte, el indicador de la institución a diciembre de 2020 fue de 98.8% (mínimo requerido: 12%).

## Fondeo y Liquidez

FSV tiene una estructura muy particular de su pasivo, el cual, a su vez, representa una ventaja para el desempeño financiero. La estructura pasiva se encuentra conformada por emisiones de títulos, deuda con entidades financieras y el fondo de cotizaciones cerrado. Los pasivos sin pignoración representan 45.9% al cierre de 2021 y estas casi en su totalidad por el fondo cerrado de cotizaciones, lo cual en opinión de la agencia es un nivel de pignoración aceptable para la capacidad de endeudamiento de la institución. No obstante, en opinión de Fitch la flexibilidad financiera de la institución es inferior que otras entidades financieras no bancarias al contar con pocos proveedores de fondeo al por mayor. De manera favorable, la institución se encuentra negociando la ampliación de fuentes de fondos con multilaterales y gestiones en el mercado de valores para obtener fondos por lo menos a 5 años de plazo. Esto se sustenta en la aún alta capacidad que posee el balance, dada la aún baja pignoración de la cartera como colateral, al considerar un portafolio de más de USD500 millones que puede ser utilizado como colateral. Además, la estructura pasiva es compensada por el nivel alto de capital que fondea buena parte de la operación.

De manera favorable, el pasivo de la institución posee una alta estabilidad y permite un calce plazos razonable y que incluso compara favorablemente respecto de la mayoría de entidades de la plaza que recurren mayormente al fondeo de corto plazo.

La liquidez es razonable y se mantiene acorde a las políticas internas que establecen un requerimiento de disponibilidades de al menos cuatro meses de egresos de efectivo. Al mes de diciembre de 2020, los activos líquidos representan 22.7% del pasivo financiero con costo de FSV, considerándose un nivel adecuado tomando en cuenta la naturaleza del pasivo que posee un programa definido de egresos. En opinión de Fitch, la estructura pasiva y de liquidez deberá ser estable para FSV en la medida que la estrategia y apetito de riesgo se mantengan sin variaciones significativas.

## Clasificaciones en Escala de Fitch

Las clasificaciones de riesgo vigentes en escala de Fitch se detallan a continuación:

- clasificación de largo plazo: 'AA-(slv)', Perspectiva Estable;
- clasificación de corto plazo: 'F1+(slv)';
- clasificación de CIFS3: 'AA(slv)';
- clasificación de CIFS8: 'AA(slv)';
- clasificación de CIFS10: 'AA(slv)';
- clasificación de CIFS12: 'AA(slv)';
- clasificación de CIFS13: 'AA(slv)';
- clasificación de CIFS14: 'AA(slv)'.

Las escalas de clasificación regulatorias utilizadas en El Salvador son las establecidas en la Ley del Mercado de Valores y en las Normas Técnicas Sobre Obligaciones de las Sociedades Clasificadoras de Riesgo. Conforme a lo anterior, las clasificaciones empleadas por Fitch se modifican de la siguiente manera: a las de riesgo emisor de largo plazo se les agrega el prefijo E y a las de títulos de deuda de corto plazo se les modifica la escala a una que va de N-1 a N-5. El sufijo (slv) indica que se trata de una clasificación nacional en El Salvador. Las definiciones de las clasificaciones se encuentran disponibles en <https://www.fitchratings.com/es/region/central-america>

Estado de Resultados

	31 dic 2020		31 dic 2019		31 dic 2018		31 dic 2017	
	Cierre de año		Cierre de año		Cierre de año		Cierre de año	
	USD miles		USD miles		USD miles		USD miles	
	No auditado	Auditado - Sin Salvedades	Auditado - Sin Salvedades	Auditado - Sin Salvedades	Auditado - Sin Salvedades	Auditado - Sin Salvedades	Auditado - Sin Salvedades	Auditado - Sin Salvedades
<b>Ingresos</b>								
Ingresos por Arrendamientos Operativos y Financieros Netos de Depreciación	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Ingresos Brutos por Intereses, Arrendamiento y Dividendos	72,885.2	76,912.8	76,912.8	76,912.8	75,612.9	75,612.9	74,369.2	74,369.2
Total de Gastos por Intereses	8,285.9	n.a.	n.a.	n.a.	11,496.0	11,496.0	12,260.8	12,260.8
Ingreso Neto por Intereses	64,599.4	76,912.8	76,912.8	76,912.8	64,116.9	64,116.9	62,108.4	62,108.4
Total de Ingresos Operativos Distintos de Intereses	33,751.5	7,296.3	7,296.3	7,296.3	-0.6	-0.6	-591.1	-591.1
<b>Gastos</b>								
Total de Gastos No Financieros	58,777.7	53,114.4	53,114.4	53,114.4	25,128.4	25,128.4	23,373.0	23,373.0
Utilidad Operativa antes de Provisiones	39,573.2	31,094.6	31,094.6	31,094.6	38,987.8	38,987.8	38,144.4	38,144.4
Cargo por Provisiones	32,303.0	30,215.5	30,215.5	30,215.5	25,955.1	25,955.1	26,233.5	26,233.5
Cargo por Provisiones para Títulos Valores y Otros Préstamos	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Utilidad Operativa	7,270.2	879.1	879.1	879.1	13,032.8	13,032.8	11,910.9	11,910.9
Utilidad antes de Impuestos	35,582.4	35,520.9	35,520.9	35,520.9	34,459.3	34,459.3	33,375.9	33,375.9
Utilidad Neta	35,582.4	35,520.9	35,520.9	35,520.9	34,459.3	34,459.3	33,375.9	33,375.9
Utilidad Integral según Fitch	35,582.4	35,520.9	35,520.9	35,520.9	34,459.3	34,459.3	33,375.9	33,375.9
Nota: EBITDA	47,902.3	39,155.9	39,155.9	39,155.9	45,955.3	45,955.3	45,636.6	45,636.6
Tipo de Cambio	USD1 = USD1	USD1 = USD1	USD1 = USD1	USD1 = USD1	USD1 = USD1	USD1 = USD1	USD1 = USD1	USD1 = USD1

Fuente: Fitch Ratings, Fitch Solutions, FSV

**Balance General**

	31 dic 2020	31 dic 2019	31 dic 2018	31 dic 2017
	Cierre de año	Cierre de año	Cierre de año	Cierre de año
	USD miles	USD miles	USD miles	USD miles
<b>Activos</b>				
<b>Préstamos y Arrendamientos</b>				
Préstamos Brutos	961,554.3	965,417.0	939,742.9	946,096.8
Préstamos Netos	830,475.1	826,390.8	814,223.3	821,642.1
Arrendamientos Operativos, Neto	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Inversión en Financiamiento Directo y Arrendamiento Capitalizable, Neto	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Préstamos y Arrendamientos Brutos	961,554.3	965,417.0	939,742.9	946,096.8
Reservas para Pérdidas Crediticias para Cuentas por Cobrar y Préstamos	131,079.3	139,026.2	125,519.6	124,454.7
Préstamos y Arrendamientos Netos	830,475.1	826,390.8	814,223.3	821,642.1
Otros Activos Productivos	11,696.9	12,514.9	0.0	n.a.
Total de Activos Productivos	907,071.3	899,490.7	898,156.3	864,542.5
Total de Activos	957,070.3	949,811.7	930,340.5	897,104.8
<b>Pasivos y Patrimonio</b>				
<b>Deuda y Depósitos</b>				
Total de Depósitos de Clientes	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Total de Depósitos	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Total de Fondeo de Corto Plazo	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Total de Fondeo de Largo Plazo	266,497.4	273,885.2	257,864.8	254,504.8
Total de Deuda y Depósitos	266,497.4	273,885.2	257,864.8	254,504.8
Total de Pasivos que Devengan Intereses	420,893.6	446,287.5	460,512.2	462,919.6
Total de Pasivos	437,124.7	463,144.7	477,336.5	476,528.6
Total de Patrimonio	519,945.7	486,667.0	453,004.0	420,576.2
Total de Patrimonio Menos Intereses Minoritarios	519,945.7	486,667.0	453,004.0	420,576.2
Total de Pasivos y Patrimonio	957,070.3	949,811.7	930,340.5	897,104.8
Tipo de Cambio	USD1 = USD1	USD1 = USD1	USD1 = USD1	USD1 = USD1

Fuente: Fitch Ratings, Fitch Solutions, FSV

Resumen Analítico

	31 dic 2020	31 dic 2019	31 dic 2018	31 dic 2017
	Cierre de año	Cierre de año	Cierre de año	Cierre de año
<b>Indicadores de Calidad de Activos (%)</b>				
Préstamos y Arrendamientos Vencidos/Préstamos y Arrendamientos Brutos	5.4	4.2	3.8	3.9
Crecimiento de Préstamos y Arrendamientos Brutos (interanual)	-0.4	2.7	-0.7	1.0
Reservas para Pérdidas Crediticias para Préstamos y Arrendamientos Vencidos/Préstamos y Arrendamientos Vencidos	253.9	341.2	349.0	336.8
Indicador de Préstamos Vencidos sobre Capital	-15.8	-21.0	-20.5	-21.8
Castigos Netos/Préstamos y Arrendamientos Brutos Promedio	4.7	n.a.	n.a.	n.a.
Pérdida o Ganancia por Venta de Residuales de Vehículos y Equipo/Valor Depreciado de los Activos Vendidos	-39.8	-42.0	-42.6	n.a.
<b>Indicadores de Ganancias y Rentabilidad (%)</b>				
Utilidad antes de Impuestos/Activos Promedio	3.7	3.8	3.7	3.8
EBITDA/Ingresos Totales	70.7	46.5	60.8	61.9
Gastos No Financieros/Ingresos Brutos	77.4	63.1	33.2	31.7
Utilidad antes de Impuestos/Patrimonio Promedio	7.0	7.5	7.9	8.3
Cargos por Provisiones/Utilidad Operativa antes de Provisiones	48.9	97.2	66.6	68.8
Gasto por Depreciación/Ingresos Totales	5.6	4.3	0.0	0.0
Pérdida o Ganancia por Venta de Residuales de Vehículos y Equipo/Utilidad Neta Reportada	-0.1	-0.1	-0.1	n.a.
<b>Indicadores de Capitalización y Apalancamiento</b>				
Deuda Más Depósitos/Patrimonio Tangible	0.5	0.6	0.6	0.6
Deuda Más Depósitos/EBITDA	5.2	7.0	5.6	5.6
Capital Base según Fitch/Activos Tangibles	54.2	51.2	48.7	46.8
Deuda Más Fondeo fuera del Balance/Capital Base según Fitch	0.5	0.6	0.6	0.6
<b>Indicadores de Fondeo, Liquidez y Cobertura</b>				
Deuda No Garantizada/Deuda Total	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Deuda No Garantizada/Total de Pasivos que Devengan Intereses	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
EBITDA/Gasto por Interés	4.4	n.a.	4.0	3.7
Deuda de Corto Plazo/Fondeo Total	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Activos sin Gravamen/Deuda No Garantizada	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Dividendos en Efectivo Pagados y Declarados/Utilidad Neta	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.

Fuente: Fitch Ratings, Fitch Solutions, FSV

## Información Regulatoria

NOMBRE EMISOR O SOCIEDAD ADMINISTRADORA: Fondo Social para la Vivienda

FECHA DEL CONSEJO DE CLASIFICACIÓN: 17/marzo/2021

NÚMERO DE SESIÓN: 013-2021

FECHA DE LA INFORMACIÓN FINANCIERA EN QUE SE BASÓ LA CLASIFICACIÓN:

--AUDITADA: 31/diciembre/2020;

--NO AUDITADA: N.A.

CLASE DE REUNIÓN (ordinaria/extraordinaria): Ordinaria

CLASIFICACIÓN ANTERIOR (SI APLICA):

--Emisor: 'EAA-(slv)';

--Programas de emisiones: 'AA(slv)'.

LINK SIGNIFICADO DE LA CLASIFICACIÓN: Las definiciones de clasificación de El Salvador las pueden encontrar en el sitio <https://www.fitchratings.com/es/region/central-america> bajo el apartado de "Definiciones de Calificación de El Salvador".

CONVERSIÓN DE CLASIFICACIÓN PRIVADA A PÚBLICA: N. A.

Se aclara que cuando en los documentos que sustentan la clasificación (RAC/Reporte) se alude a calificación debe entenderse incluido el término clasificación.

"La opinión del Consejo de Clasificación de Riesgo no constituirá una sugerencia o recomendación para invertir, ni un aval o garantía de la emisión, sino un factor complementario a las decisiones de inversión; pero los miembros del Consejo serán responsables de una opinión en la que se haya comprobado deficiencia o mala intención, y estarán sujetos a las sanciones legales pertinentes."



Las clasificaciones mencionadas fueron requeridas y se asignaron o se les dio seguimiento por solicitud del emisor clasificado o de un tercero relacionado. Cualquier excepción se indicará.

TODAS LAS CLASIFICACIONES CREDITICIAS DE FITCH ESTÁN SUJETAS A CIERTAS LIMITACIONES Y ESTIPULACIONES. POR FAVOR LEA ESTAS LIMITACIONES Y ESTIPULACIONES SIGUIENDO ESTE ENLACE [HTTPS://FITCHRATINGS.COM/UNDERSTANDINGCREDITRATINGS](https://fitchratings.com/understandingcreditratings). ADEMÁS, LAS DEFINICIONES DE CLASIFICACIÓN Y LAS CONDICIONES DE USO DE TALES CLASIFICACIONES ESTÁN DISPONIBLES EN NUESTRO SITIO WEB [WWW.FITCHRATINGS.COM](http://WWW.FITCHRATINGS.COM). LAS CLASIFICACIONES PÚBLICAS, CRITERIOS Y METODOLOGÍAS ESTÁN DISPONIBLES EN ESTE SITIO EN TODO MOMENTO. EL CÓDIGO DE CONDUCTA DE FITCH, Y LAS POLÍTICAS SOBRE CONFIDENCIALIDAD, CONFLICTOS DE INTERESES, BARRERAS PARA LA INFORMACIÓN PARA CON SUS AFILIADAS, CUMPLIMIENTO, Y DEMÁS POLÍTICAS Y PROCEDIMIENTOS ESTÁN TAMBIÉN DISPONIBLES EN LA SECCIÓN DE CÓDIGO DE CONDUCTA DE ESTE SITIO. FITCH PUEDE HABER PROPORCIONADO OTRO SERVICIO ADMISIBLE A LA ENTIDAD CLASIFICADA O A TERCEROS RELACIONADOS. LOS DETALLES DE DICHO SERVICIO PARA EL CUAL EL ANALISTA LÍDER TENGA SEDE EN UNA COMPAÑÍA DE FITCH RATINGS REGISTRADA ANTE ESMO O FCA (O UNA SUCURSAL DE DICHA COMPAÑÍA) SE PUEDEN ENCONTRAR EN EL RESUMEN DE LA ENTIDAD EN EL SITIO WEB DE FITCH RATINGS.

Derechos de autor © 2021 por Fitch Ratings, Inc. y Fitch Ratings, Ltd. y sus subsidiarias. 33 Whitehall Street, New York, NY 10004. Teléfono: 1-800-753-4824, (212) 908-0500. Fax: (212) 480-4435. La reproducción o distribución total o parcial está prohibida, salvo con permiso. Todos los derechos reservados. En la asignación y el mantenimiento de sus clasificaciones, así como en la realización de otros informes (incluyendo información prospectiva), Fitch se basa en información factual que recibe de los emisores y sus agentes y de otras fuentes que Fitch considera creíbles. Fitch lleva a cabo una investigación razonable de la información factual sobre la que se basa de acuerdo con sus metodologías de clasificación, y obtiene verificación razonable de dicha información de fuentes independientes, en la medida de que dichas fuentes se encuentren disponibles para una emisión dada o en una determinada jurisdicción. La forma en que Fitch lleve a cabo la investigación factual y el alcance de la verificación por parte de terceros que se obtenga variará dependiendo de la naturaleza de la emisión clasificada y el emisor, los requisitos y prácticas en la jurisdicción en que se ofrece y coloca la emisión y/o donde el emisor se encuentra, la disponibilidad y la naturaleza de la información pública relevante, el acceso a representantes de la administración del emisor y sus asesores, la disponibilidad de verificaciones preexistentes de terceros tales como los informes de auditoría, cartas de procedimientos acordadas, evaluaciones, informes actuariales, informes técnicos, dictámenes legales y otros informes proporcionados por terceros, la disponibilidad de fuentes de verificación independiente y competentes con respecto a los estados financieros y abogados con respecto a los aspectos legales y fiscales. Además, las clasificaciones y las proyecciones de información financiera y de otro tipo son intrínsecamente una visión hacia el futuro e incorporan las hipótesis y predicciones sobre acontecimientos futuros que por su naturaleza no se pueden comprobar como hechos. Como resultado, a pesar de la comprobación de los hechos actuales, las clasificaciones y proyecciones pueden verse afectadas por eventos futuros o condiciones que no se previeron en el momento en que se emitió o afirmó una clasificación o una proyección.

La información contenida en este informe se proporciona "tal cual" sin ninguna representación o garantía de ningún tipo, y Fitch no representa o garantiza que el informe o cualquiera de sus contenidos cumplirán alguno de los requerimientos de un destinatario del informe. Una clasificación de Fitch es una opinión en cuanto a la calidad crediticia de una emisión. Esta opinión y los informes realizados por Fitch se basan en criterios establecidos y metodologías que Fitch evalúa y actualiza en forma continua. Por lo tanto, las clasificaciones y los informes son un producto de trabajo colectivo de Fitch y ningún individuo, o grupo de individuos, es únicamente responsable por una clasificación o un informe. La clasificación no incorpora el riesgo de pérdida debido a los riesgos que no sean relacionados a riesgo de crédito, a menos que dichos riesgos sean mencionados específicamente. Fitch no está comprometido en la oferta o venta de ningún título. Todos los informes de Fitch son de autoría compartida. Los individuos identificados en un informe de Fitch estuvieron involucrados en, pero no son individualmente responsables por, las opiniones vertidas en él. Los individuos son nombrados solo con el propósito de ser contactos. Un informe con una clasificación de Fitch no es un prospecto de emisión ni un sustituto de la información elaborada, verificada y presentada a los inversores por el emisor y sus agentes en relación con la venta de los títulos. Las clasificaciones pueden ser modificadas o retiradas en cualquier momento por cualquier razón a sola discreción de Fitch. Fitch no proporciona asesoramiento de inversión de cualquier tipo. Las clasificaciones no son una recomendación para comprar, vender o mantener cualquier título. Las clasificaciones no hacen ningún comentario sobre la adecuación del precio de mercado, la conveniencia de cualquier título para un inversor particular, o la naturaleza impositiva o fiscal de los pagos efectuados en relación a los títulos. Fitch recibe honorarios por parte de los emisores, aseguradores, garantes, otros agentes y originadores de títulos, por las clasificaciones. Dichos honorarios generalmente varían desde USD1,000 a USD750,000 (u otras monedas aplicables) por emisión. En algunos casos, Fitch clasificará todas o algunas de las emisiones de un emisor en particular, o emisiones aseguradas o garantizadas por un asegurador o garante en particular, por una cuota anual. Se espera que dichos honorarios varíen entre USD10,000 y USD1,500,000 (u otras monedas aplicables). La asignación, publicación o diseminación de una clasificación de Fitch no constituye el consentimiento de Fitch a usar su nombre como un experto en conexión con cualquier declaración de registro presentada bajo las leyes de mercado de Estados Unidos, el "Financial Services and Markets Act of 2000" de Gran Bretaña, o las leyes de títulos y valores de cualquier jurisdicción en particular. Debido a la relativa eficiencia de la publicación y distribución electrónica, los informes de Fitch pueden estar disponibles hasta tres días antes para los suscriptores electrónicos que para otros suscriptores de imprenta.

Solamente para Australia, Nueva Zelanda, Taiwán y Corea del Norte: Fitch Australia Pty Ltd tiene una licencia australiana de servicios financieros (licencia no. 337123) que le autoriza a proveer clasificaciones crediticias solamente a "clientes mayoristas". La información de clasificaciones crediticias publicada por Fitch no tiene el fin de ser utilizada por personas que sean "clientes minoristas" según la definición de la "Corporations Act 2001".